

JAK ZARABIAĆ NA PRODUKTACH BANKOWYCH

tegonieuczawszkole.pl

facebook.com/tomaszpierzakpl

Kilka Słów Wstępu	1
Sieci Afiliacyjne	2
Konta Bankowe	3
Pożyczki Chwilówki	4
Kilka Uwag Technicznych	5
Klient Powracający	7
Karty Kredytowe	8
Zarabianie Na Karcie Kredytowej	9
Nota Prawna	12

Kilka Słów Wstępu

Jak zarobić od 2000 do 4000 zł, oczywiście bez inwestowania swoich pieniędzy? Potrzebujesz do tego kilku godzin własnej pracy! Gdybym miał teraz wrzucić wersję skróconą tego poradnika, napisałbym tak: zarabiasz na zakładaniu kont bankowych, pobieraniu pożyczek (chwilówek) i kartach kredytowych, za co otrzymujesz prowizję od sieci afiliacyjnej.

Sieci Afiliacyjne

Przed przystąpieniem do zakładania kont i wnioskowania o pożyczki musisz wybrać sieć afiliacyjną. Sporo tego funkcjonuje na naszym rodzimym rynku z różnym zakresem ofert. Oto niektóre sieci afiliacyjne: money2money.com.pl, comperialead.pl, leadstar.pl, adcredy.com/pl.

Konta Bankowe

Sieci afiliacyjne płacą swoim partnerom (Tobie) do 150 zł za założenie konta bankowego – wystarczy, że zrobisz to z własnego linka partnerskiego.

Niektóre sieci afiliacyjne mają sporo tego typu ofert, a Ty wybierasz te konta bankowe, które są prowadzone za 0 zł. Następnie po okresie wymaganym umową zamykasz założone konto bankowe.

Pożyczki Chwilówki

Drugi temat to pożyczki. Sieci afiliacyjne płacą za ich polecenie do 300 zł w zależności od firmy kredytowej. W większości ofert pierwsza pożyczka jest za 0 zł i bez problemu znajdziesz ich kilkanaście w swoim panelu sieci afiliacyjnej. Następnie składasz wniosek, firma przelewa Ci na konto kasę (pożyczkę), a Ty po tygodniu spłacasz ją i masz naliczoną prowizję. Pamiętaj! Wnioskuj o kwotę nieco wyższą od minimalnej, ponieważ będzie to wyglądało wiarygodniej...

Kilka Uwag Technicznych

W różnych sieciach afiliacyjnych, są różne wymagania regulaminowe, co do zakładania kont i wnioskowania o pożyczki. Zanim złożysz wniosek przeczytaj jakie wymagania trzeba spełnić byś miał naliczoną prowizję. Jest to kilka zdań, ale bardzo istotnych zdań...

Podobnie jak z czytaniem o prowizjach sprawa ma się z czytaniem informacji o warunkach prowadzenia konta bankowego i spłaty pożyczki. Wybieraj konta, które są prowadzone za zero złotych i wnioskuj o chwilówki, które oferują zerowe koszty za udzielenie pierwszej pożyczki.

Rozliczenia przeważnie generowane są w cyklach miesięcznych, więc robota którą zrobisz będzie skutkować dla Ciebie wpływem kasy w następnym miesiącu...

By zwiększyć dochody w tej metodzie – poproś rodzinę i domowników, by wsparli Twoją akcję, oczywiście z Twojego linka partnerskiego. Dodatkowo co jakiś czas sprawdzaj nowe oferty, które pojawiają się w Twoim panelu sieci afiliacyjnej.

Pamiętaj również – tak na wszelki wypadek! Po każdym złożonym wniosku wyczyść historię przeglądarki z cookies, a ponadto wnioskuj naprzemiennie z przeglądarek chrome, firefox, a nawet wykorzystaj do tego celu swój telefon.

Podobnie z internetem – jeżeli masz możliwość, to raz korzystaj z internetu kablowego, raz komórki, po to, by był inny adres IP. Wszystko to ma jeden cel – stworzyć aurę naturalności w tym co robisz...

Na koniec w swoim panelu (firm pożyczkowych) zmień numer telefonu, ponieważ będziesz dostawał spammerskie sms-y z ofertami – możesz zrobić to kupując starter (numer telefonu) i oczywiście nie zapominaj o podaniu emaila, specjalnie utworzonego do tego celu. Nie traktuj tego jako poradę księgową, ale rozliczyć ten biznes możesz w PIT rocznym jako powierzchnię reklamową online.

Klient Powracający

A teraz mała wisienka na torcie! Na pożyczkach można zarabiać wielokrotnie. Wiem – mało kto o tym mówi. W swoim panelu afiliacyjnym możesz sprawdzić, które firmy (NIE WSZYSTKIE!) i ile płacą za klientów powracających.

Procedura polega na wzięciu kolejnej pożyczki z linka partnerskiego (np. po miesiącu od poprzedniej) w tej samej firmie. Ale... Jest to już pożyczka oprocentowana (obarczona kosztami) i generalnie nie opłaca się – chyba, że zrezygnujesz z umowy. Tak! Masz taki przywilej, który mówi: klient ma pełne prawo do odstąpienia od umowy w ciągu 14 dni od przyznania pożyczki i w ciągu kolejnych 30 dni osoba rezygnująca musi zwrócić pożyczoną kwotę.

Dla ułatwienia podpowiem Tobie, że każda firma udzielająca pożyczki załącza wzór odstąpienia od umowy – wystarczy więc wpisać swoje dane i przesłać skan odstąpienia na wskazany adres email...

Karty Kredytowe

Jest kilka plusów przemawiających za posiadaniem karty kredytowej w portfelu, a nawet kilku kart, dlatego w tej części poradnika będzie o różnych aspektach – nie tylko finansowych. Niektóre propozycje będą ekstremalne...

Jeżeli masz zdolność kredytową, to jak najbardziej masz możliwość ubiegania się o kartę kredytową! Oprocentowanie i długość okresu bez odsetkowego są indywidualnymi rozwiązaniami w poszczególnych bankach. Pamiętaj! Jeśli spóźnisz się ze spłatą, płacisz odsetki nie od tych kilku dni zwłoki, ale od całego czasu kredytowania! Warto więc pilnować terminów.

Poniżej znajdziesz kilka propozycji, które dostosowane są do cyklu życia karty, czyli od jej uzyskania, aż do momentu kiedy będzie nadawała się do recyklingu. Nie wnikam w matematyczne obliczenia – bardziej opieram się tutaj na kompleksowym podejściu do filozofii kart kredytowych.

Zarabianie Na Karcie Kredytowej

Sporo ofert kart kredytowych dorzuca do nowych kart punkty, które można wymieniać na nagrody rzeczowe tj. bilety do kina, czy vouchery do sklepów np. w kwocie 500 zł. Warunkiem jest tutaj z reguły określony obrót bezgotówkowy, czyli dokonanie płatności kartą. Nie jest to problemem, ponieważ i tak dokonujesz zakupów, więc nie ma różnicy, czy płacimy kartą w ramach konta, czy kredytową.

Korzystaj z rabatów! Bardzo często banki oferują dodatkowe rabaty np. w wysokości 10% na konkretne produkty lub usługi tj. restauracje, hotele, zakupy w wybranych marketach. Jeśli korzystasz z tego typu rozwiązań to koniecznie sprawdź jakie rabaty oferuje Twoja karta.

Coraz częściej karty kredytowe powiązane są z programami lojalnościowymi konkretnych firm. Głównie dotyczy to linii lotniczych, stacji benzynowych i sieci supermarketów. Na czym polega współpraca? Płacąc kartą zbieramy specjalne punkty, które następnie wymieniamy najczęściej na rabaty. Jeśli uzbiera nam się określona kwota mamy możliwość obniżenia rachunku do zapłacenia.

Moneyback, czyli zwrot części kosztów za zakupy dokonane przy użyciu karty kredytowej. Moneyback polega na tym, że bank zwróci Tobie określoną kwotę (procentowo) za zakup, który pokryłeś przy użyciu karty, np. 5% zwrotu, ale maksymalnie nie więcej niż 50 złotych miesięcznie.

Są karty, które oferują przy zakupie rozszerzoną gwarancję i ochronę zakupu na dany towar np. RTV i AGD oraz ochronę bagażu i ubezpieczenie w czasie podróży.

Karta kredytowa jest także dobrym sposobem na chwilowe podreperowanie domowego budżetu w awaryjnych sytuacjach, np. gdy pracodawca spóźnia się z wypłatą lub trafił Ci się nieprzewidziany wydatek. Nie musisz wtedy korzystać z standardowej pożyczki i płacić odsetek. Możesz wtedy wykorzystać okres bez odsetkowy – najczęściej trwający od 40 do 60 dni. W ten sposób oszczędzasz na kosztach pożyczki.

Gdy zdarzy się trudny moment w Twoim życiu (choroba, pęknie rura), albo coś Cię solidnie przyciśnie to możesz rozłożyć ekspresowo debet na karcie na raty bez wnioskowania o pożyczkę. Wiem, że to nie jest idealne rozwiązanie, ale życie czasami potrafi płatać różne figle i warto mieć w zanadrzu różne rozwiązania pod ręką.

Jeśli masz krótkoterminową pożyczkę i w kieszeni przynajmniej 2 karty to spłać kapitał i zaoszczędzisz w ten sposób na odsetkach, a później spłacaj jedną kartę drugą w ramach okresu bez odsetkowego zmniejszając zobowiązanie. Oczywiście wymaga to dyscypliny, ale ma wymierne efekty.

Obracaj w okresie bez odsetkowym np. inwestując w bitcoina. By sprawnie to połączyć potrzebujesz karty kredytowej i karty revolut.com. Revolut ekspresowo zasilasz środkami z karty i wymieniasz na BTC. Oczywiście pamiętaj o ryzyku inwestycyjnym, ale jeśli orientujesz się nieco w kryptowalutach to jesteś w stanie praktycznie wykorzystać ten mechanizm.

Na stronie pep.pl możesz pobrać aplikację na swojego smartfona i dzięki temu staje się on terminalem płatniczym. Opcja przydatna, gdy zajmujesz się handlem lub czasami pożyczasz kasę od znajomego, a on wciska Ci kit, że nie ma gotówki. Oby miał wtedy kartę kredytową pod ręką...

Kiedy Twoja karta straci ważność możesz zrobić z niej biżuterię (wisiorek, kolczyki) lub breloczek do kluczy. Tego typu gadżety sprzedawane są na

etsy.com od 20 do 100 zł. Jeśli masz nieco zmysłu artystycznego możesz zrobić z tego dodatkowe źródło dochodu.

W niektórych przypadkach masz możliwość polecenia swojej karty kredytowej – program partnerski. Możesz również zrobić stronę (lub kupić na allegro.pl – koszt od 100 do 500 zł) i polecać oferty różnych kart stając się ekspertem w tym biznesie.

Ostatnia metoda to sklep z gadżetami do kart, np. ręcznie robione etui lub polecaj tego typu akcesoria w programie partnerskim sieci afiliacyjnej, która ma w ofercie aliexpress.com. Do tego możesz dorzucić rękodzieło w ramach recyklingu kart i różnego rodzaju pendrive imitujące karty kredytowe, a taki asortyment plus program partnerski z ofertą kart kredytowych to już pomysł na całkiem ciekawy biznes.

Nota Prawna

Ten materiał ma pomóc Ci osiągnąć sukces, ale musisz mieć świadomość, że pomimo, iż prezentowane są tutaj praktyczne rozwiązania, to nie są one jednakowo skuteczne dla wszystkich. Wszelkie porady należy szczegółowo przeanalizować, porównać z własnym przypadkiem i dopiero wprowadzić w życie. Podjęcie jakichkolwiek działań jest Twoją odpowiedzialnością...